

---

# Stato Di Crisi

---

Lo stato di tortura. La guerra d'Algeria e la crisi della democrazia francese

L'amministrazione straordinaria delle grandi imprese in crisi

Il governo della crisi delle società cooperative e delle altre imprese di economia sociale

Il controllo di gestione: conta sui conti!

tesi di dottorato di ricerca in diritto delle imprese in crisi

Strumenti per gestire la crisi di impresa

European Democratic Institutions and Administrations

Come risanare le imprese in crisi

Sul Progetto di Legge di conguaglio provvisorio dell'Imposta Fondiaria. Difesa dell'ingegnere C. Possenti

Insolvenza stato di crisi sovraindebitamento

Crisi dello Stato, riforme costituzionali, principio di sussidiarietà

Disposizioni penali nel codice della crisi di impresa - e-Book

La Crisi dello Stato Sociale in Italia

Tutela dei diritti fondamentali e crisi economica. Il caso dell'istruzione. Stato di attuazione, funzioni amministrative e finanziamento del sistema

Prima edizione 2019 Collana Tribuna riforme

Indici E Modelli Predittivi Della Crisi d'Impresa

Le procedure concorsuali dopo il decreto sviluppo

Studi di grammatica italiana

Crisi aziendale e prevenzione. Metodologie e modelli per prevedere il prevedibile

Ristrutturazione del debito (La)

dalla crisi di settore alla crisi di sistema

Codice della crisi d'impresa e dell'insolvenza

Lo Stato in crisi

Trattato delle procedure concorsuali vol. I

Bollettino del Lavoro e della Previdenza Sociale

La prevenzione dello stato di insolvenza nel nuovo diritto della crisi d'impresa

Lo stato di crisi delle terme «pubbliche». Analisi e idee per un riposizionamento

Stato di crisi e stato di insolvenza

Fallimento e altre procedure concorsuali

Crisi d'impresa dalla diagnosi alla gestione

Pandemia, caos e domande per il futuro

Un modello di percezione del fenomeno della crisi aziendale nel sistema impresa

«Quanto resta della notte?» Fede e assuefazione allo stato di crisi

opinioni a confronto

Le Aziende Ricettive in Sicilia

Attestazioni e controllo giudiziario nelle procedure concorsuali

Gli aiuti di Stato al trasporto aereo e alle banche

Stato di paura

Lo Stato in crisi. Pandemia, caos e domande per il futuro

Downloaded from  
[hl.uconnect.hi.u.edu.vn](http://hl.uconnect.hi.u.edu.vn)  
 Stato Di Crisi by guest

## **AMINA MCMAHON**

Lo stato di tortura. La guerra d'Algeria e la crisi della democrazia francese

LIT EDIZIONI  
 371.4

### **L'amministrazione straordinaria delle grandi imprese in crisi**

FrancoAngeli

La paura è oggi uno dei tratti più inquietanti delle società globalizzate. Carlo Bordoni, in un serrato confronto con la visione baumaniana della "società liquida", analizza la fenomenologia e gli effetti del più antico sentimento del mondo sul tessuto connettivo della contemporaneità. La dissoluzione dell'ottimismo che aveva dominato gli ultimi anni del Novecento, sull'onda della più grave crisi economica, ha lasciato spazio a molteplici forme di paura: dell'invasione, dell'esclusione, dell'alterità; a vere e proprie forme di nostalgia per le società "solide" e, addirittura, per le società autoritarie, garanti della sicurezza e della stabilità seppure al prezzo della libertà

*Il governo della crisi delle società cooperative e delle altre imprese di*

*economia sociale* IPSOA  
 Il volume è aggiornato con le novità normative apportate al concordato preventivo dal c.d. "decreto del fare" I contratti in corso di esecuzione si sciolgono con il deposito del ricorso per concordato preventivo? Il curatore può cedere le azioni revocatorie fallimentari? I crediti dei soci per finanziamenti alla società fallita possono essere insinuati al passivo? La soluzione a questi e ad altri quesiti si trova nella Guida "Fallimento e altre procedura concorsuali" curata dallo Studio NCTM. La Guida - inserita nella collana itineraria - esce con una nuova edizione arricchita e completamente aggiornata con le importanti e recenti novità in tema di fallimento e di gestione delle crisi aziendali. Affronta con taglio multidisciplinare tutti gli aspetti relativi alla disciplina del fallimento e delle procedure concorsuali, offrendo il quadro completo della complessa e stratificata normativa e, soprattutto, suggerendo soluzioni giuridiche e approcci metodologici che paiono consigliabili, alla luce delle esperienze dello

Studio, nell'affrontare le problematiche di maggior rilievo. In questa seconda edizione si affronta un tema nuovo: "La composizione delle crisi da sovraindebitamento". Attraverso la partecipazione di un pool di autori con differenti competenze (avvocati civilisti, penalisti, amministrativisti, dottori commercialisti), ciascun'area del diritto fallimentare è analizzata sotto tutti i profili - sostanziali, processuali, fiscali, penali, contabili - offrendo una visione completa di ambiti sempre più complessi ed interconnessi. Arricchiscono l'opera: esempi, adempimenti, clausole contrattuali, schemi riepilogativi, case history (esperienze specifiche realmente accadute che spiegano le soluzioni adottate in situazioni particolarmente complesse ed i risultati ottenuti), segnalazioni bibliografiche per ulteriori approfondimenti.  
 STRUTTURA DEL VOLUME  
 PARTE I - FALLIMENTO  
 CAP. 1 - I CARATTERI GENERALI DEL  
 FALLIMENTO CAP. 2 - L'IMPRENDITORE  
 SOGGETTO AL  
 FALLIMENTO CAP. 3 - I PRESUPPOSTI OGGETTIVI DEL FALLIMENTO CAP. 4 -

IL PROCEDIMENTO PER LA DICHIARAZIONE DI FALLIMENTO CAP. 5 - LE IMPUGNAZIONI. LA REVOCA DEL FALLIMENTO CAP. 6 - GLI EFFETTI IMMEDIATI DELLA DICHIARAZIONE DI FALLIMENTO CAP. 7 - IL GIUDICE DELEGATO E IL TRIBUNALE FALLIMENTARE. IL RECLAMO CAP. 8 - L'AMMINISTRAZIONE DEL PATRIMONIO FALLIMENTARE CAP. 9 - LA DETERMINAZIONE DEL PATRIMONIO FALLIMENTARE CAP. 10 - LE AZIONI PER LA REINTEGRAZIONE DEL PATRIMONIO CAP. 11 - LA GESTIONE DEI CONTRATTI IN CORSO DI ESECUZIONE CAP. 12 - IL CONCORSO TRA CREDITORI CAP. 13 LA VERIFICA DEL PASSIVO CAP. 14 - LA LIQUIDAZIONE DELL'ATTIVO CAP. 15 - LA RIPARTIZIONE DELL'ATTIVO CAP. 16 - LA CHIUSURA DEL FALLIMENTO CAP. 17 - L'ESDEBITAZIONE CAP. 18 - IL CONCORDATO FALLIMENTARE CAP. 19 - IL FALLIMENTO DELLE SOCIETÀ CAP. 20 - GLI ASPETTI FISCALI DEL FALLIMENTO CAP. 21 - I REATI FALLIMENTARI PARTE II - I CONCORDATI E GLI ACCORDI DI RISANAMENTO DELLE IMPRESE IN CRISI CAP. 1 -	LE RAGIONI E LE PROSPETTIVE DEL RICORSO AL CONCORDATO PREVENTIVO CAP. 2 - IL PIANO PROPOSTO DALL'IMPRESA IN CRISI CAP. 3 - LA DOMANDA DI CONCORDATO CAP. 4 - GLI EFFETTI DELLA PRESENTAZIONE DELLA DOMANDA DI CONCORDATO. LA FASE SUCCESSIVA AL DEPOSITO DEL RICORSO CAP. 5 - LA POSIZIONE DEI CREDITORI PRIVILEGIATI E CHIROGRAFARI DELL'IMPRESA CAP. 6 - GLI ORGANI DELLA PROCEDURA CAP. 7 - LE FASI DELLA PROCEDURA CAP. 8 - GLI EFFETTI DELL'OMOLOGAZIONE DEL CONCORDATO CAP. 9 - LE IPOTESI D'INSUCCESSO DELL'INIZIATIVA CONCORDATARIA E RELATIVE CONSEGUENZE CAP. 10 - LA TRANSAZIONE FISCALE CAP. 11 - ASPETTI FISCALI CAP. 12 - IL CONCORDATO FALLIMENTARE CAP. 13 - L'OMOLOGAZIONE DELLA PROPOSTA CAP. 14 - GLI EFFETTI DEL CONCORDATO CAP. 15 - L'ESECUZIONE DEL CONCORDATO CAP. 16 - L'ANNULLAMENTO E LA RISOLUZIONE DEL CONCORDATO CAP. 17 - ASPETTI FISCALI DEL CONCORDATO	FALLIMENTARE CAP. 18 - GLI ACCORDI DI RISTRUTTURAZIONE CAP. 19 - LA DOMANDA DI OMOLOGAZIONE DELL'ACCORDO CAP. 20 - GLI EFFETTI DELLA PUBBLICAZIONE DELL'ACCORDO DI RISTRUTTURAZIONE DEI DEBITI CAP. 21 - IL PROCEDIMENTO PER L'OMOLOGAZIONE DELL'ACCORDO CAP. 22 - ACCORDI DI RISTRUTTURAZIONE E PIANI ATTESTATI: ASPETTI FISCALI CAP. 23 - I PIANI ATTESTATI PARTE III - LA COMPOSIZIONE DELLE CRISI DA SOVRAINDEBITAMENTO CAP. 1 - I PRESUPPOSTI COMUNI E I PRINCIPI GENERALI DELLA DISCIPLINA DEL SOVRAINDEBITAMENTO CAP. 2 - L'ACCORDO DI RISTRUTTURAZIONE DEI DEBITI CAP. 3 - IL PIANO DEL CONSUMATORE CAP. 4 - LA LIQUIDAZIONE DEL PATRIMONIO PARTE IV - L'AMMINISTRAZIONE STRAORDINARIA DELLE GRANDI IMPRESE IN STATO DI INSOLVENZA CAP. 1 - INQUADRAMENTO GENERALE CAP. 2 - CONDIZIONI E REQUISITI DI AMMISSIONE CAP. 3 - DICHIARAZIONE DELLO STATO DI INSOLVENZA E FASE GIURISDIZIONALE CAP. 4 - L'AMMINISTRAZIONE
--	---	---

STRAORDINARIA CAP. 5 - DEFINIZIONE ED ESECUZIONE DEL PROGRAMMA CAP. 6 - L'IMPUGNAZIONE DEGLI ATTI DEL COMMISSARIO STRAORDINARI CAP. 7 - ACCERTAMENTO DEL PASSIVO E RIPARTO DELL'ATTIVO CAP. 8 - CESSAZIONE DELLA PROCEDURA CAP. 9 - AMMINISTRAZIONE STRAORDINARIA E GRUPPI DI IMPRESE CAP. 10 - AZIONI DI RESPONSABILITÀ ED AZIONI REVOCATORIE CAP. 11 - ASPETTI FISCALI CAP. 12 - REQUISITI PER L'AMMISSIONE IMMEDIATA, PROCEDIMENTO ED EFFETTI CAP. 13 - IL COMMISSARIO STRAORDINARIO E IL PROGRAMMA CAP. 14 - ACCERTAMENTO E FUNZIONI DELL'AUTORITÀ GIUDIZIARIA. ALTRI ORGANI DELLA PROCEDURA CAP. 15 - ACCERTAMENTO DEL PASSIVO E AZIONI REVOCATORIE CAP. 16 - SALVAGUARDIA DEL GRUPPO DI IMPRESE CAP. 17 - IL CONCORDATO E LA CESSAZIONE DELLA PROCEDURA PARTE V - LA LIQUIDAZIONE COATTA AMMINISTRATIVA CAP. 1 - RIFERIMENTI NORMATIVI E AMBITO DI APPLICAZIONE CAP. 2 - IMPRESE SOGGETTE A	LIQUIDAZIONE COATTA AMMINISTRATIVA CAP. 3 - L'APERTURA DELLA PROCEDURA E RELATIVI EFFETTI CAP. 4 - GLI ORGANI DELLA PROCEDURA CAP. 5 - LA FASE DI ACCERTAMENTO DEL PASSIVO CAP. 6 - LA FASE DI LIQUIDAZIONE CAP. 7 - LA RIPARTIZIONE DELL'ATTIVO CAP. 8 - LA CHIUSURA DELLA PROCEDURA CAP. 9 - IL CONCORDATO CAP. 10 - LE FUNZIONI AMMINISTRATIVE <u>Il controllo di gestione:          conta sui conti!</u> John Wiley & Sons Insolvenza stato di crisi sovraindebitamentoG Giappichelli EditoreStato di crisiStrumenti per gestire la crisi di impresail fisco <i>tesi di dottorato di ricerca          in diritto delle imprese in          crisi IPSOA</i> I primi commenti editi sul nuovo codice della crisi di impresa e dell'insolvenza hanno costantemente evidenziato il prodursi di una vera e propria "frattura" tra la disciplina dei reati fallimentari, rimasta nel corso del tempo essenzialmente invariata, eccezion fatta per alcune isolate modifiche o aggiunte normative 1, e la "base" civilistica di tali fattispecie sanzionatorie, costituita dalla disciplina delle	procedure concorsuali, che è già stata modificata a partire dal 2005 ed infine organicamente riformata con il d.lgs. 12 gennaio 2019, n. 14 2, già oggetto dell'autorevole presentazione di Stefania Pacchi. I primi incisivi interventi di modifica del r.d. n. 267/1942 (attuati nel biennio 2005/2006) avevano immediatamente determinato uno stato di asimmetria tra la disciplina civilistica e il coté punitivo del diritto fallimentare, a fronte del quale autorevole dottrina penalistica non aveva mancato di criticare gli effetti "distonici" della mancata riforma organica del versante penale 3. Da allora la situazione non è mutata ed il d.lgs. n. 14/2019 rappresenta l'ultima conferma in ordine di tempo di questa censurabile metodologia della novellazione. <u>Strumenti per gestire la          crisi di impresa</u> Giuffrè Editore La riforma delle principali procedure concorsuali operata dalla Legge n. 134/2012, di conversione del D. L. n. 83/2012, noto come Decreto Sviluppo o Decreto Passera, dal nome del Ministro dello sviluppo economico, ha modificato una dozzina di articoli della legge fallimentare (artt. 67, 69-
--	---	---

bis, 72, 161, 168, 178, 179, 180, 182-bis, 182-  
quater, 184, 217-bis) e ne  
ha introdotti 5 nuovi (artt.  
169-bis, 182-quinquies,  
182-sexies, 186-bis, 236-  
bis). Da qui è emersa la  
necessità di illustrare con  
chiarezza la nuova  
disciplina delle fattispecie  
maggiormente interessate  
dalla riforma - vale a dire  
il piano di risanamento,  
l'accordo di  
ristrutturazione dei debiti  
ed il concordato  
preventivo - tenendo  
presente le necessità di  
imprenditori,  
amministratori, e  
professionisti coinvolti nel  
tentativo di salvare  
un'impresa in stato di  
crisi. Questo volume si  
apre, infatti, con un primo  
capitolo in cui si  
descrivono le novità  
apportate dalla riforma,  
articolate in funzione della  
procedura (piano di  
risanamento, accordo di  
ristrutturazione dei debiti,  
concordato preventivo),  
riportando in un ultimo  
paragrafo le novità  
comuni a più procedure. I  
tre capitoli successivi -  
destinati ciascuno ad una  
delle tre procedure  
oggetto di disamina -  
iniziano con un paragrafo  
denominato "Quadro  
generale", nel quale si  
presentano le  
caratteristiche salienti  
dell'istituto. Segue poi un

paragrafo che illustra le  
condizioni richieste per  
l'attivazione della  
soluzione concorsuale, per  
passare poi alla  
descrizione della  
procedura, nel cui ambito  
sono riportate le  
indicazioni per  
predisporre i documenti  
necessari per l'avvio del  
percorso che dovrebbe  
portare l'impresa ad  
uscire dallo stato di crisi.  
Si procede, quindi,  
all'esame degli effetti  
della procedura  
concorsuale, presentando  
tali effetti in funzione  
dello stato di  
avanzamento della  
procedura. Infine, tutti i  
capitoli terminano con un  
paragrafo che ricorda le  
modalità di attuazione  
della soluzione  
concorsuale, una volta  
che la procedura è  
completata. Per comodità,  
è stato inserito anche un  
quadro sinottico che  
evidenzia le modifiche  
apportate alla legge  
fallimentare dalla Legge  
n. 134/2012, riportando  
gli articoli modificati, nella  
vecchia e nella nuova  
versione, ed il testo degli  
articoli aggiunti.  
Massimiliano Di Pace è  
docente universitario a  
contratto dal 1998, ed  
insegna Politica  
economica all'Università  
G. Marconi e Economics of  
Enterprises

Internationalisation  
all'Università Tor Vergata.  
Ha insegnato anche in  
altre Università (Ferrara,  
Sapienza, Luiss). Ha  
pubblicato una dozzina di  
libri in materie giuridiche  
ed economiche e firma  
articoli regolarmente su  
diverse riviste economico-  
giuridiche. Dal 2001  
collabora con Affari e  
Finanza di Repubblica,  
oltre a svolgere attività di  
docenza presso numerose  
associazioni di categoria,  
camere di commercio ed  
enti di formazione.  
European Democratic  
Institutions and  
Administrations EDIZIONI  
DEDALO  
1060.257  
FrancoAngeli  
La Guida si propone di  
illustrare le soluzioni  
giuridiche a disposizione  
del debitore per superare,  
con l'ausilio dei propri  
professionisti, lo stato di  
crisi in cui si è venuto a  
trovare. I rimedi adottabili  
sono differenziati, a  
seconda della natura del  
debitore, ovvero in  
ragione della propria  
assoggettabilità o meno  
alle norme della Legge  
Fallimentare. Nel primo  
caso, si pone l'alternativa  
tra il piano attestato di  
risanamento, l'accordo di  
ristrutturazione dei debiti  
ed il concordato  
preventivo, in cui la  
variabile fiscale - con

peculiare riguardo al trattamento di plusvalenze da cessione dei beni e sopravvenienze attive da riduzione dei debiti – può diventare determinante, a favore del concordato preventivo, sebbene comporti l'assoggettamento del debitore al controllo giudiziale. Tale istituto è stato, inoltre, significativamente innovato – così come il ruolo del professionista attestatore, approfondito anche dalla Circolare Irdcec n. 30/IR – in tempi recenti, prima, dal D.L. n. 83/2012 e, ora, dal D.L. n. 69/2013 (c.d. Decreto "Fare"), con un serie di misure senza precedenti: ad esempio, la previsione della domanda "in bianco", di una disciplina specifica per il concordato in continuità aziendale, la sospensione o lo scioglimento dei contratti pendenti, l'assunzione di finanziamenti prededucibili, il pagamento anticipato dei creditori anteriori e la sospensione degli obblighi civilistici di ricapitalizzazione. Il legislatore ha, inoltre, offerto – con la Legge n. 3/2012, successivamente novellata dal D.L. n. 179/2012 – alcuni strumenti per la soluzione

della crisi del soggetto non fallibile, quali l'accordo di composizione della crisi da sovraindebitamento e la liquidazione del patrimonio del debitore, all'interno dei quali assume un ruolo rilevante il professionista, nella veste di organismo di composizione o di liquidatore. La Guida, oltre ad esaminare l'impatto contabile della soluzione della crisi, affronta altresì alcune specifiche tematiche di carattere tributario, come la formulazione della proposta di transazione fiscale e l'utilizzo dell'istituto della compensazione nelle procedure concorsuali, nonché la gestione fiscale a cui sono tenuti i creditori, con l'analisi della novellata disciplina delle perdite su crediti e dei presupposti del conseguente diritto all'emissione della nota di variazione Iva. STRUTTURA Soluzioni private della crisi d'impresa Accordo di ristrutturazione dei debiti Concordato preventivo dopo il D.L. n. 69/2013 Professionista attestatore, requisiti e relazione Accordi per la crisi dei soggetti non "fallibili" Liquidazione dei beni del debitore "non fallibile"

Crisi, continuità aziendale ed effetti contabili  
Fiscalità del concordato preventivo liquidatorio  
Sopravvenienze attive da riduzione dei debiti  
Perdite su crediti Note di variazione Iva nelle procedure concorsuali  
Compensazione nelle procedure concorsuali  
Come risanare le imprese in crisi Independently Published  
La difficile situazione economica in cui si trova il tessuto imprenditoriale italiano richiede una sempre maggiore attenzione da parte degli imprenditori al rischio che le proprie imprese possano improvvisamente trovarsi in uno stato di crisi. La Guida offre ad imprenditori e consulenti uno strumento per affrontare la crisi di impresa in un percorso virtuoso che passa attraverso: la pronta e tempestiva individuazione dei primi segnali di peggioramento della performance aziendale la successiva adozione di adeguate tecniche e strumenti per la gestione della crisi per finire, ove ciò non abbia avuto successo, con l'analisi delle procedure atte a giungere ad una cessazione "indolore" dell'attività intrapresa.  
STRUTTURA

Individuazione dei primi segnali di crisi Principio di revisione 570 - Contrazione dei ricavi - Analisi dei costi - Controllo del magazzino Gestione della crisi: tecniche e strumenti Piano industriale e di risanamento - Analisi SWOT e "make or buy"- Turnaround - Gestione indebitamento tributario - Riorganizzazione delle risorse umane Cessazione dell'attività Come evitare il fallimento

**Sul Progetto di Legge di conguaglio provvisorio**

**dell'Imposta Fondiaria. Difesa dell'ingegnere**

**C. Possenti** FrancoAngeli Il Decreto Legislativo 12 gennaio 2019, n. 14, Codice della crisi d'impresa e dell'insolvenza, riforma in modo organico la disciplina delle procedure concorsuali, con l'obiettivo di consentire una diagnosi precoce dello stato di difficoltà delle imprese. Questo volume, dato alle stampe all'indomani della pubblicazione in Gazzetta Ufficiale del decreto precitato, contiene il testo integrale del Codice, la relazione illustrativa al medesimo e il testo degli articoli del Codice civile - modificati dalla riforma - la cui entrata in vigore è

fissata per il trentesimo giorno dalla pubblicazione della riforma nella Gazzetta Ufficiale. Si tratta dunque di uno strumento particolarmente utile e di pronta consultazione, fondamentale per orientarsi nel complesso e variegato contenuto della Riforma.

*Insolvenza stato di crisi sovraindebitamento* IPSOA

This book presents the results of extensive international comparative research into the effects of the economic and financial crisis on democratic institutions and social cohesion policies. The collected studies describe and analyse the measures (often referred to as "reforms") adopted to counter the crisis and the effects of these measures. It investigates three areas: the impact on the functioning of institutions, with respect to the relationship between representative institutions and governments, and the organisational structure of administrations at national and local levels; the impact that the austerity policies on public spending have on social rights; and the impact on traditional

instruments of public action (administrative simplification, public services delivering, the use of common assets). The general findings highlight the effect of reducing the administrative and government capacity of the democratic institutions: the public sector, rather than being innovative and made more effective, declines, offering increasingly poor public services and making bad decisions, fuelling substantive or formal privatisation solutions, which in turn cause further weakening.

**Crisi dello Stato, riforme costituzionali, principio di sussidiarietà**

EGEA spa La nuova legge fallimentare è stata salutata come una doverosa e positiva innovazione nel nostro complesso sistema delle procedure concorsuali. Un sistema che, pur continuando a presentare tratti peculiari rispetto a quelli degli ordinamenti dei paesi ad economia avanzata, in quanto caratterizzato dall'esistenza di procedure amministrative e quindi dalla forte presenza del potere pubblico, per la soluzione delle crisi d'impresa di

dimensioni ritenute significative, richiedeva un deciso superamento degli schemi ormai obsoleti di regolazione delle crisi delle imprese medie e medio piccole, che costituiscono il tessuto connettivo della nostra economia. Il tempo trascorso dall'introduzione delle nuove norme è indubbiamente troppo breve per consentire un giudizio definitivo e sufficientemente motivato sull'efficacia dei mutamenti introdotti. Ma alcune riflessioni sono già possibili, e tali da poter affrontare il tema delle procedure concorsuali attraverso un Trattato che entri nel dettaglio del dato normativo e fornisca al lettore il panorama entro il quale i soggetti partecipanti a tali procedure si muovono e interagiscono. Il volume, il primo del Trattato delle Procedure Concorsuali, traccia in maniera chiara ed esaustiva le linee fondamentali della disciplina del fallimento, così come modificata in seguito al d.lg. 5/2006 e al d.lg. 167/2007. In particolare gli Autori analizzano i concetti fondamentali del diritto fallimentare e, nello specifico, approfondiscono il procedimento per la

dichiarazione del fallimento. L'opera si propone di fornire un mezzo di ausilio agli operatori professionali in un momento in cui sono forzatamente ancora scarse ed incerte le indicazioni della giurisprudenza e della prassi. PIANO DELL'OPERA  
PARTE I: IL FALLIMENTO II debitore e la dichiarazione di fallimento  
L'imprenditore individuale Il fallimento delle società: profili generali Il termine annuale per la dichiarazione di fallimento ex artt. 10 e 147 l. fall. Fallimento e Società di capitali a controllo o partecipazione pubblica Le società sportive Le società di calcio Le cooperative Il piccolo imprenditore e il debitore fuori dei parametri Il debitore civile ed il procedimento per la composizione della crisi da sovra indebitamento L'imprenditore agricolo I gruppi di imprese nel fallimento Abuso dell'attività di eterodirezione ed insolvenza delle società dominate Le associazioni e le fondazioni Gli enti ecclesiastici I patrimoni destinati La crisi e lo stato di insolvenza PARTE II: IL PROCEDIMENTO PER LA DICHIARAZIONE DI FALLIMENTO II

procedimento per la dichiarazione di fallimento (introduzione) L'iniziativa per la dichiarazione di fallimento ed i soggetti legittimati (debitore, creditore, Pubblico Ministero, curatore) Il Tribunale competente per la dichiarazione di fallimento Giurisdizione italiana in materia fallimentare ed effetti del fallimento dichiarato all'estero La convocazione del debitore ed il contraddittorio L'onere probatorio dell'istante e del debitore L'istruttoria prefallimentare La sentenza di fallimento e la sua impugnazione Il decreto di rigetto della istanza di fallimento e la sua impugnazione  
**Disposizioni penali nel codice della crisi di impresa - e-Book**  
Insolvenza stato di crisi sovra indebitamento 1065.43.1  
La Crisi dello Stato Sociale in Italia il fisco 368.11  
Tutela dei diritti fondamentali e crisi economica. Il caso dell'istruzione. Stato di attuazione, funzioni amministrative e finanziamento del sistema UTET Giuridica  
Il testo si pone l'obiettivo di rappresentare una guida per le imprese in difficoltà, per gli Enti che



subiscono il rischio di insolvenza dei propri clienti e per gli operatori professionali che assumono il ruolo di esperto e di advisor per le imprese in stato di crisi non irreversibile. Esso descrive i diversi strumenti previsti dalla legge fallimentare e le relative implicazioni giuridiche anche in considerazione della giurisprudenza in fase di formazione. In particolare, vengono descritti in maniera articolata: > il piano di risanamento ex art. 67 l.f.; > l'accordo di ristrutturazione dei debiti ex art. 182-bis l.f.; > il concordato preventivo con continuazione dell'attività ex art.160 l.f.; > la transazione fiscale e contributiva ex art. 182-ter l.f.; > le implicazioni giuslavoristiche. Il testo dedica anche un ampio capitolo, curato da Alberto Canclini, alle tecniche di redazione e di attestazione del piano oltre che all'analisi per indici e per flussi applicata alle situazioni di crisi (con particolare riferimento alla formula Z-score di Altman), con casi concreti che ne evidenziano la portata, il cui uso consente di prevenire scenari irreversibili.

Prima edizione 2019

Collana Tribuna riforme

Key Editore

1420.1.210

**Indici E Modelli  
Predittivi Della Crisi**

**d'Impresa** G Giappichelli  
Editore

La rischiosità e la crisi aziendale si manifestano con una prima difficoltà proprio nell'ambito della liquidità aziendale, cioè semplicemente quando vi sono più uscite che entrate. Pertanto, occorre ricercare uno strumento di analisi in grado di valutare in maniera oggettiva e corretta lo "stato di salute" dell'azienda. A tal fine, il presente elaborato si pone l'obiettivo di illustrare l'aspetto degli strumenti di allerta tempestiva della situazione di crisi nel settore turistico-ricettivo. Tale settore, è scarsamente analizzato nel contesto internazionale e, soprattutto, italiano, benché, invece, sia un settore di punta sia nell'economia internazionale che nazionale. Ovviamente il settore offre specificità che non sono presenti in altri settori produttivi. La struttura dello studio prevede una prima parte, che svolge una funzione introduttiva per la contestualizzazione

dell'argomento, in cui si affronta la tematica dell'evoluzione della crisi d'impresa.

Successivamente ci si occupa della definizione di crisi d'impresa, delle procedure di emersione e gestione della crisi, del concetto di adeguati assetti organizzativi, amministrativi e di controllo, dell'analisi della perdita di continuità aziendale, della letteratura sugli indicatori predittivi della crisi d'impresa. Sono presentati anche gli indicatori di misurazione non finanziaria, cioè attinenti sia alla dimensione competitiva e che alla dimensione sociale, nonché quelli di natura multidimensionale, facendo riferimento ai principali modelli predittivi. Si prosegue con l'esposizione delle verifiche sullo stadio delle crisi e sulle strategie di recupero (TurnAround). Si conclude con l'analisi degli indicatori d'allerta condotta su un campione di aziende alberghiere con sede operativa in Sicilia oggetto di procedure di crisi. Nell'ambito della ricerca si considerano un campione di aziende sottoposte a procedure di crisi ed un campione di aziende di controllo. Proseguendo con l'esame

dei risultati, si può dire che tutti i modelli predittivi utilizzati hanno dimostrato come l'allerta poteva manifestarsi molti anni prima della procedura di dissesto o della procedura concorsuale. L'analisi di tipo dimensionale tra il campione e le aziende regionali dell'intero settore alberghiero non evidenzia difformità tra i dati. Purtroppo, l'analisi tra i dati campionari e quelli dell'intero settore alberghiero nazionale evidenzia che esiste differenza tra i dati. Si può affermare che alcune considerazioni svolte sulle imprese siciliane non sono applicabili alle imprese nazionali. Pertanto, si può affermare che nei sistemi economici attuali, caratterizzati da aleatorietà e volatilità estremamente elevate, l'approccio tradizionale di tesoreria non è più sufficiente. Il passaggio dalla tesoreria alla finanza comporta una sostanziale differenza di fondamenti: prima si trattava di proiettare in avanti nel tempo eventi che dovevano necessariamente verificarsi; oggi occorre anticipare gli eventi futuri. Il risultato di una gestione attenta alla performance economica e finanziaria

può essere considerato importante presupposto per la conquista del successo strategico dell'impresa e per limitare il rischio d'impresa. Le procedure concorsuali dopo il decreto sviluppo G Giappichelli Editore Il libro, frutto di uno sforzo di ricerca congiunto tra giuristi e aziendalisti, coniuga in una prospettiva interdisciplinare le analisi sulle attestazioni dei professionisti e sul controllo giudiziario nelle procedure concorsuali. Particolare attenzione è dedicata al ruolo del professionista nelle diverse fasi della gestione della crisi d'impresa, dalla consulenza strategica per la tempestiva emersione dello stato di crisi, alla formazione del piano attestato di risanamento, agli accordi di ristrutturazione dei debiti, ai piani di concordato preventivo. > leggi subito il capitolo "Il concordato con riserva" L'istituto delle attestazioni costituisce il cardine giuridico per mezzo del quale sono approfonditi i temi relativi a concordato con riserva e ordinario, ai controlli del tribunale come presupposto di conformità delle valutazioni del professionista, al

sovraindebitamento dell'imprenditore non fallibile e dell'imprenditore agricolo. Le complesse problematiche sottese dall'istituto delle attestazioni trovano un robusto ancoraggio nell'analisi del profilo economico aziendale del professionista in termini di requisiti, competenze, etica dei comportamenti. **STRUTTURA** Sommario Capitolo 1 - Il ruolo di consulenza del professionista all'imprenditore in crisi Capitolo 2 - Il piano attestato di risanamento Capitolo 3 - Gli accordi di ristrutturazione Capitolo 4 - Il concordato con riserva ed ordinario nelle attestazioni: i controlli del tribunale come presupposto di conformità delle valutazioni del professionista " leggi questo capitolo! Capitolo 5 - Il concordato in continuità aziendale Capitolo 6 - Il sovraindebitamento dell'imprenditore non fallibile e dell'imprenditore agricolo Capitolo 7 - Il profilo economico aziendale del professionista: requisiti, competenze, etica dei comportamenti **Studi di grammatica italiana** FrancoAngeli Today we hear much talk

of crisis and comparisons are often made with the Great Depression of the 1930s, but there is a crucial difference that sets our current malaise apart from the 1930s: today we no longer trust in the capacity of the state to resolve the crisis and to chart a new way forward. In our increasingly globalized world, states have been stripped of much of their power to shape the course of events. Many of our problems are globally produced but the volume of power at the disposal of individual nation-states is simply not sufficient to cope with the problems they face. This divorce between power and politics produces a new kind of paralysis. It undermines the political agency that is needed to tackle the crisis and it saps citizens' belief that governments can deliver on their promises. The impotence of governments goes hand in hand with the growing cynicism and distrust of citizens. Hence the current crisis is at once a crisis of agency, a crisis of representative democracy and a crisis of the

sovereignty of the state. In this book the world-renowned sociologist Zygmunt Bauman and fellow traveller Carlo Bordoni explore the social and political dimensions of the current crisis. While this crisis has been greatly exacerbated by the turmoil following the financial crisis of 2007-8, Bauman and Bordoni argue that the crisis facing Western societies is rooted in a much more profound series of transformations that stretch back further in time and are producing long-lasting effects. This highly original analysis of our current predicament by two of the world's leading social thinkers will be of interest to a wide readership.

*Crisi aziendale e prevenzione. Metodologie e modelli per prevedere il prevedibile* Maggioli Editore

Il presente volume s'interroga sul tema della "Crisi delle piccole realtà imprenditoriali". L'interesse verso tale tema prende le mosse dal proliferare di casi di difficoltà che coinvolgono in particolar modo tali soggetti economici. L'attuale sistema

normativo, caratterizzato da procedure troppo rigidamente concepite e da una vasta area di esenzioni soggettive, hanno relegato tradizionalmente l'applicazione degli istituti concorsuali al medio-grande imprenditore commerciale. Da qui la decisione del nostro legislatore ad un primo interessamento su tale problematica, che ha portato alla legge 27 gennaio 2012, n. 3, istitutiva della procedura di composizione delle crisi da sovra-indebitamento. Il presente Volume ha un'impronta aziendalistica, rispetto alle problematiche della crisi d'impresa e di insolvenza, di cui propone una tassonomia e in seguito formula un'ipotesi di sistema di allerta e previsione della crisi. Viene applicata una delle più importanti metodologie di previsione: la funzione Z-score di Althman che pur essendo una delle prime metodologie a essere introdotte, è tuttora una tecnica molto diffusa e apprezzata nell'ambito della valutazione dello stato di salute aziendale.